

## Veranstalter

---



In Zusammenarbeit mit den baden-württembergischen IHKs

IHK-Exportakademie GmbH

Frau Faye Schikofsky

Telefon: 0711 2005-1364

E-Mail: [info@ihk-exportakademie.de](mailto:info@ihk-exportakademie.de)

## Partner

---



Landesverband der Baden-Württembergischen Industrie e. V.

## Anmeldung

---

Datum: Montag,  
17. Juli 2017

Uhrzeit: 10:00 Uhr bis ca. 17:00 Uhr

Veranstaltungsort: Schloss Solitude  
Solitude 1  
70197 Stuttgart

Teilnahmeentgelt: 970,00 € zzgl. MwSt.

Online-Anmeldung: [www.ihk-exportakademie.de](http://www.ihk-exportakademie.de)

Fax-Anmeldung: 0711 2005-601189

Teilnehmer/-in \_\_\_\_\_

Firma \_\_\_\_\_

Straße \_\_\_\_\_

Postleitzahl, Ort \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_

Datum \_\_\_\_\_

**Unterschrift** \_\_\_\_\_

Mit der Unterschrift erkennen Sie die Teilnahmebedingungen der IHK-Exportakademie GmbH (AGBs) an. Diese finden Sie auf [www.ihk-exportakademie.de](http://www.ihk-exportakademie.de). Auf Anfrage senden wir Ihnen diese auch gerne zu.



## Einladung Export für die Geschäftsleitung - Risiken kennen / Chancen nutzen

Montag, 17. Juli 2017

Schloss Solitude  
Stuttgart



## Export für die Geschäftsleitung

---

Eine strategische Ausrichtung des Exportgeschäfts kann spürbare Wettbewerbsvorteile mit sich bringen. Voraussetzung dafür ist aber, die entsprechenden Stellhebel zu kennen, sie zielgerichtet einzusetzen und kontinuierlich „up-to-date“ zu bleiben. Häufig sind aber diese handelspolitischen Instrumente unbekannt oder werden nicht optimal genutzt.

Informieren Sie sich in einem ausgewähltem Teilnehmerkreis über die Risiken im Exportgeschäft und finden Sie heraus, ob Sie die Chancen im Exportgeschäft wirklich bereits in vollem Umfang nutzen.

Möglichkeiten zum Austausch im angenehmen Ambiente des Schlosses Solitude in Stuttgart runden die Veranstaltung ab.

Wissen wie. Weltweit.

Die IHK-Exportakademie GmbH



**Dr. Philip Haellmigk, LL.M.** ist Rechtsanwalt mit Spezialisierung auf Außenhandelsrecht. Als Partner einer internationalen Kanzlei verantwortete er jahrelang den Bereich „Außenhandel & Exportkontrolle“



**Thomas Stühle** ist ehemaliger Zollbeamter des gehobenen Dienstes und verfügt über Erfahrung als Zoll- und Exportkontrollbeauftragter in Konzernen und in einem mittelständischen Unternehmen. Aktuell leitet er die Zentralstelle Zoll und Exportkontrolle bei der Karl Simon GmbH & Co. KG.

## Veranstaltungsort

---

Schloss Solitude  
Solitude 1  
70197 Stuttgart

## Inhalt

---

- Änderungen vorbehalten -

- Das Exportgeschäft aus handelspolitischer und strategischer Sicht
- Rechtliche Rahmenbedingungen für Exportgeschäfte
  - Vorgaben der nationalen und europäischen Exportkontrolle
  - Exkurs: US Exportkontrolle
  - Identifizierung sensibler Lieferungen und Kunden
  - Sanktionsregime / Adressaten des Sanktionsregimes
- Internal Compliance Program: Integration der Exportkontroll-Vorgaben in die unternehmerischen Prozesse
- Lieferbedingungen im Außenhandel - wirtschaftlich und rechtlich betrachtet
  - Rechtliche Aspekte
  - Unternehmerische Herausforderungen
- Export Business und Embargos: Chancen und Herausforderungen
  - Embargo-Compliance: Fallstricke und Hürden
  - Aufhebung des Iran-Embargo: Chancen und Risiken für Unternehmen
- Instrumente zur Risikominimierung im Bereich Zoll- und Außenwirtschaft aus Sicht der Geschäftsführung
  - Absicherung des Unternehmens und der Geschäftsleitung
  - Rechtliche Aspekte