

Bitte melden Sie sich bis spätestens **20. Oktober 2017**  
per Fax oder E-Mail an: Fax: 0711 2005-601189,  
E-Mail: [info@ihk-exportakademie.de](mailto:info@ihk-exportakademie.de)

- Hiermit melde ich mich verbindlich an. Der Teilnahmepreis pro Firma beträgt 1.370 Euro zzgl. MwSt.
- Bitte buchen Sie mir eine Reiserücktrittsversicherung für den Krankheitsfall (ohne Selbstbeteiligung), pro Person 50 Euro.

Wir empfehlen den Abschluss einer Reiserücktritts-, Reisekranken- und Unfallversicherung. Bitte beachten Sie die „Reise- und Sicherheitshinweise“ unter [www.auswaertiges-amt.de](http://www.auswaertiges-amt.de).

Mit der Unterschrift erkennen Sie die Teilnahmebedingungen der IHK Exportakademie GmbH (AGB) an. Diese finden Sie auf [www.ihk-exportakademie.de](http://www.ihk-exportakademie.de). Auf Anfrage senden wir Ihnen diese auch gerne zu.  
Die Kosten sind zahlbar nach Erhalt der Rechnung

Teilnehmer(in) Name, Vorname

---

Firma Funktion

---

Anschrift

---

Telefon E-Mail

---

Internet

---

Datum, Unterschrift

---

#### Projektleitende IHKs

IHK Rhein-Neckar  
Bernhard Schuster  
L 1, 2  
68161 Mannheim  
Telefon: 0621 1709-227  
E-Mail: [bernhard.schuster@rhein-neckar.ihk24.de](mailto:bernhard.schuster@rhein-neckar.ihk24.de)

IHK Bodensee-Oberschwaben  
Dieter Broszio  
Lindenstraße 2  
88250 Weingarten  
Telefon: 0751 409-151  
E-Mail: [broszio@weingarten.ihk.de](mailto:broszio@weingarten.ihk.de)

#### Partner Niederlande

Deutsch-Niederländische Handelskammer (AHK)  
Maik Mandemaker  
Nassauplein 30  
2585 EC Den Haag  
Telefon: +31-70-3114168  
E-Mail: [m.mandemaker@dnhk.org](mailto:m.mandemaker@dnhk.org)

#### Veranstalter

IHK-Exportakademie GmbH  
Matthias Gaugler  
Jägerstraße 30  
70174 Stuttgart  
Telefon: 0711 2005-1313  
E-Mail: [matthias.gaugler@ihk-exportakademie.de](mailto:matthias.gaugler@ihk-exportakademie.de)

In Zusammenarbeit mit den baden-württembergischen IHKs

Weitere Informationen unter  
[www.ihk-exportakademie.de/Niederlande](http://www.ihk-exportakademie.de/Niederlande)



Titelbild: © Karen Roach/Fotolia



## Kerstpakkettenbeurs

#### Einladung

## Niederländische Leitmesse für Weihnachtsgeschenke Firmengemeinschaftsstand Baden-Württemberg

4. - 7. Februar 2018  
Expo Houten - Utrecht / Niederlande

**Beschenken Sie sich 2018 selbst. Schneiden Sie Ihrem Unternehmen ein Stück vom 200 Millionen Euro großen niederländischen Markt für Firmen-Weihnachtsgeschenke ab. So viel Geld geben niederländische Unternehmer jährlich aus, um ihre Mitarbeiter und Geschäftspartner mit „Kerstpakketten“ (Weihnachtspaketen) zu beschenken – im Schnitt 45 Euro pro Geschenk.**

Stellen Sie auf dem baden-württembergischen Firmengemeinschaftsstand auf der „Kerstpakettenbeurs 2018“ aus. Auf der Messe treffen Sie ausschließlich auf Fachpublikum. Circa 1.000 Einkäufer und Wiederverkäufer aus den rund 500 Unternehmen der Kerstpakettenbranche suchen unter den ausstellenden Anbietern von Lebensmitteln, Geschenkartikeln, Pflegeprodukten, Dekorationsartikeln und Klein elektrogeräten nach neuen, originellen oder zu den Firmenfarben ihrer Auftraggeber passenden Geschenkideen.

Mit Ihrer Teilnahme am baden-württembergischen Firmengemeinschaftsstand profitieren Sie von der hohen Wahrnehmung beim Fachpublikum. Der Messeauftritt bietet Ihnen die Möglichkeit, in sehr konzentrierter Form mit Abnehmern und Entscheidern im Nachbarland in Kontakt zu treten, konkrete Geschäftsbeziehungen aufzubauen und sich einen guten Überblick über Marktentwicklungen, potenzielle Kunden und Wettbewerber zu verschaffen. Gleichzeitig reduzieren Sie Ihren Organisationsaufwand als Aussteller deutlich.

Dieser landesspezifische Nischenmarkt „Kerstpaketten“ richtet sich an:

- Lebensmittelhersteller: Schokolade, Marmelade, Kaffee, Tee etc.
- Hersteller von Non-Food-Produkten: Geschenkartikel, Pflegeprodukte, kleine elektronische Geräte, Dekorationsartikel etc.

Die auf der Messe stattfindende **Kontakt- und Kooperationsbörse** gibt den Teilnehmern zusätzlich die Gelegenheit, gezielt Geschäftskontakte zu Vertriebs- und Kooperationspartnern aufzubauen.

**Store-Checks** im Vorfeld der Messe eröffnen einen Einblick in die Vertriebsschienen und Sortimente der niederländischen Geschenkartikelbranche.

#### Sonntag, 4. Februar 2018 (2 Tage vor der Messe)

- bis 18:00 Uhr Individuelle Anreise mit Messeexponaten, Einchecken im Hotel
- 19:00 Uhr Gemeinsames Abendessen und Kennenlernen der Teilnehmer untereinander

#### Montag, 5. Februar 2018 (Messevortag)

- Vormittags: Store-Checks im deutsch-niederländischen Grenzbereich (B2B-Cash & Carry für Geschenkartikelhändler bzw. Food/Non-Food Einzelhändler)
- 13:30-16:00 Uhr Mittagessen und Aussteller-Briefing zum niederländischen Markt für Geschenkartikel und Lebensmittel sowie zur Kerstpakettenbeurs (inkl. Tipps zur Messebesucheransprache)
- 17:00-22:00 Uhr Aufbau und Bestückung des eigenen Standes

#### Dienstag, 6. Februar 2018 (erster Messetag)

- ab 7:00 Uhr Bestückung des eigenen Standes (Fortsetzung)
- 11:00 Uhr Messestart
- 11:00-21:00 Uhr Gespräche mit Fachbesuchern der Messe sowie vorab vereinbarte Termine mit zusätzlichen Kooperationspartnern außerhalb der Weihnachtspakete-Branche  
Messe catering: Inbegriffen sind Kaffee und Tee in den verschiedenen Restaurants und ein Abendessen (Buffet) am ersten Messetag
- 21:00 Uhr Messeschluss, Rückfahrt zum Hotel

#### Mittwoch, 7. Februar 2018 (zweiter Messetag)

- 10:00-17:00 Uhr Gespräche mit Fachbesuchern der Messe und vorab vereinbarte Termine mit zusätzlichen Kooperationspartnern außerhalb der Weihnachtspakete-Branche  
Messe catering: Inbegriffen sind Kaffee und Tee und ein Lunchpaket am Stand
- 17:00 Uhr Messe schließt, Abbau und individuelle Rückfahrt nach Deutschland

(Änderungen vorbehalten)

#### Enthaltene Leistungen

Das Standpaket für 1.370 Euro umfasst für das teilnehmende Unternehmen ca. 9 m<sup>2</sup> Standfläche auf einem repräsentativen Firmengemeinschaftsstand, inclusive:

- Eintrag Ihres Unternehmen im offiziellen Ausstellerkatalog (mit niederländischem Firmenprofil)
- Gespräche mit Fachbesuchern der Messe sowie zwei bis drei vorab vereinbarte Erstgespräche mit potenziellen Kooperationspartnern
- Dolmetscher zur Unterstützung der Gespräche mit niederländischen Standbesuchern und möglichen Geschäftspartnern (bei Bedarf)
- Betreuung durch IHK/AHK Ansprechpartner vor Ort
- Blende mit Firmenname
- Stehtisch und 2 Barhocker
- Essen, Verpflegung und Getränke gemäß Programm
- Stromanschluss

Die günstigen Teilnahmebedingungen werden durch eine finanzielle Förderung der IHKs in Baden-Württemberg möglich.

#### Nicht enthaltene Leistungen

- Individuelle An- und Abreise
- Hotelübernachtungen
- Transfers

Eine Hotelempfehlung wird bereitgestellt.

